



E-commerce Specialist (32 - 40 uur)

Phantom.eu

Dé bron van kennis en producten voor de technische vakhandel en de professionele metaalbewerker

Ben jij een gedreven bouwer en doener met een unieke visie op het genereren van traffic en omzet? Als innovator of early adopter met een sterke ondernemersdrive, biedt Van Ommen jou de vrijheid om onze langetermijnstrategie voor E-commerce vorm te geven.

Van Ommen bv

is een gezond familiebedrijf in Beekbergen, nabij Apeldoorn waarbij alles draait om verspaning en metaalbewerking. Onze specialisatie ligt in kwalitatieve metaal verspanende gereedschappen en we bedienen een uitgebreid netwerk van technische dealers en hun eindklanten in heel Europa.

We zijn trots op de pijlers van onze organisatie: ongeëvenaarde kwaliteit, doortastend technisch advies en een uitgebreid assortiment. Voortdurend vooruitstrevend maken we daarbij gebruik van een geavanceerde Microsoft Dynamics omgeving én ons unieke en gebruiksvriendelijke E-commerce platform, te vinden op www.phantom.eu. Dit platform gaat verder dan een bestelportaal en vormt dé kennisbron voor professionals die actief zijn in de metaalbewerking. Daarnaast biedt het hen de mogelijkheid om direct onze gerenommeerde merken *Phantom* en *International Tools* te bestellen waarbij het orderproces voor de dealers volledig wordt ontzorgd. In lijn met onze groeiende E-commerce activiteiten, introduceren we de nieuwe positie van E-commerce specialist – een unieke kans voor gedreven zelfstarters die hun carrière willen versnellen en E-commerce naar eigen inzicht op een vernieuwende manier willen vormgeven, los van traditionele paden en procedures. Deze rol rapporteert rechtstreeks aan Frans Lenting, onze Commercieel Directeur

E-commerce specialist

Ben jij klaar om onze ambitieuze doelen bij Phantom.eu verder te verwezenlijken? Als E-commerce Specialist ben jij de drijvende kracht bij het vormgeven en uitvoeren van onze strategieën die gericht zijn op het verhogen van de omzet en het stimuleren van groei. Kortom, een unieke kans om actief bij te dragen aan ons succes. Je hebt hierbij speciale focus op het verkennen en ontwikkelen van nieuwe exportmarkten maar ook richt je je op de zakelijke eindgebruikers in vertrouwde markten (NL/BE/FR). Samenwerking staat centraal want jij werkt nauw samen met onze professionele toeleveranciers (bijv. HSO en Incentro) én de dealerorganisaties die een cruciale rol hebben in onze B2B2B-keten. Deze synergie stelt ons in staat om het platform optimaal te benutten en onze klanten een moeiteloze ervaring te bieden.

VAN OMMEN
TOOLS FOR
METAL CUTTING
SINCE 1952

VACATURE

Werkzaamheden:

- het mede ontwikkelen van groeistrategie voor het B2B2B model
- identificeren van kansen (doelgroepen)
- nieuwe exportmarkten aanboren en ontwikkelen
- vertalen van strategie naar heldere en concrete e-commerce initiatieven
- zakelijke eindgebruikers enthousiasmeren voor onze producten en diensten
- partnersamenwerking met professionele toeleveranciers (HSO, Incentro, etc), dealers en interne teams zoals IT, datamanagement, productmanagement, sales, marketing en finance om synergie te creëren en doelen te bereiken
- verbeteren van de klantervaring
- optimaliseren van het platform
- innovatie door het blijvend vernieuwen met e-commerce ontwikkelingen

Profiel:

- een jonge en frisse kijk op E-commerce
- minimaal 3 jaar ervaring in een soortgelijke rol, bij voorkeur in een snelgroeiende B2B omgeving
- afgeronde HBO opleiding in een relevante richting
- interessante hobby's of nevenactiviteiten die jouw veelzijdigheid laten zien
- internationale ervaringen zoals stages, sabbatical en/of tijdelijk werk in het buitenland
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, extra talenkennis is een pluspunt

Persoonlijke kwaliteiten:

- commerciële en salesgerichte drive
- creatief in het identificeren van kansen en bedenken van innovatieve oplossingen
- gedreven om uitdagingen aan te gaan en door te zetten
- pioniersmentaliteit om nieuwe exportmarkten te verkennen en ontwikkelen
- oplossingsgericht en vastberaden in het behalen van resultaten
- uitstekende communicatieve vaardigheden

Wij bieden:

- een unieke kans voor diegene die een volgende stap in z'n carrière wil zetten en die buiten de gebaande paden en processen E-commerce naar eigen inzicht wil invullen
- uitdaging voor langere termijn door de focus van onze organisatie op E-commerce en de uitbouw van exportlanden in Europa
- directe impact op de groei van ons innovatieve platform
- een dynamische omgeving waarin jouw inzichten en ideeën worden gewaardeerd
- ruimte voor professionele ontwikkeling en groei binnen ons bedrijf
- een uitgebreide en bewezen IT omgeving (o.a. PIM, CRS, WMS, MS)
- aantrekkelijke beloning, goede pensioenregeling, 8,33 % vakantiegeld, 28 vakantiedagen, een fietsregeling, uitjes én de mogelijkheid om gedeeltelijk vanuit huis te werken
- uitzicht op een vast dienstverband.

Is de rol van E-commerce specialist jou op het lijf geschreven?

Aarzel niet langer en stuur jouw sollicitatie voor 22-12-'23 t.a.v. Marieke Tijink. Een twee- of drietal sollicitatiegesprekken én een online assessment maken onderdeel uit van de sollicitatieprocedure. Voor eventuele vragen kun je tevens bij Marieke terecht op telefoonnummer: 06-11538562.